



Flash Sales Agent - Marché français

Firma: BigXtra Touristik AG (Schweiz)

Ref.Nr: BIG CH Sal-2017-001850

Ihre Aufgaben:

Nous vous proposons d'accompagner notre développement Flash Sales sur le marché français. Dans un contexte international, vous serez en contact direct non seulement avec nos partenaires mais également avec les différents intervenants afin d'en optimiser la mise en œuvre, l'animation et le développement.

Vous serez responsable de la coordination avec les différents services et des objectifs à atteindre. Vous assurerez également le suivi opérationnel et serez en charge du reporting, ainsi que de différentes tâches administratives.

Poste basé à Allschwil (BL) en Suisse.

- Création, développement et optimisation des partenariats avec les acteurs de ventes flash
- interlocuteur privilégié pour les partenaires flash-Sellers
- démarchage de nouveaux partenaires et mise en place des accords commerciaux
- responsable des objectifs commerciaux
- animation commerciale
- veille concurrentielle & proposition d'actions correctives
- Suivi opérationnel, statistique et administratif des opérations
- interlocuteur privilégié pour l'ensemble des opérations liées aux Flash Sales auprès des différents services de FTI GROUP, dont Big Xtra Touristik GmbH
- identification et définition des besoins des partenaires, mise en place de calendriers d'actions et de leur réalisation en collaboration avec l'ensemble des services de FTI GROUP
- synthèse / suivi des objectifs & proposition d'actions correctives
- Reporting des opérations
- Développement des partenariats
- identification et démarchage des prospects
- mise en place d'accords commerciaux

Ihr Profil:

- Excellente connaissance et réseau établi dans le milieu des ventes flash / de la vente en ligne dans l'univers du voyage sur le marché français
- Organisé, flexible, autonome et ayant l'esprit de synthèse et l'esprit groupe
- Appréciant le travail en équipe dans un environnement international
- Réelles capacités commerciales et expérience réussie de la négociation / du contracting
- Bonnes connaissances du monde du tourisme, de ses problématiques et de ses principaux acteurs
- Français et anglais courant, l'allemand serait un plus



Simone Hosner

[Online Bewerben](#)