



Verkaufstrainer (m/w/d)
Firma: touristic24 GmbH

Ref.Nr: TOUR24 DE-2018-002197

Aller guten Dinge sind drei! Die FTI GROUP hat mit dem Unternehmen touristic24 ein neues Service Center direkt in Berlin-Mitte aus der Taufe gehoben. Somit entsteht gemeinsam mit den bereits bestehenden Standorten in Erfurt und Deggendorf Deutschlands größtes touristisches Service Center. Perspektivisch sollen in Berlin in Kürze bis zu 200 neue Arbeitsplätze im spannenden Umfeld der Touristik entstehen. Sie haben die Chance, im Auftrag namhafter touristischer Unternehmen und im Herzen der pulsierenden Hauptstadt eine neue Ära zu prägen.

Ihre Aufgaben:

Als Verkaufstrainer (m/w/d) unterstützt du an unseren 3 Standorten aktiv unsere Reiseverkäufer/-innen auf persönlicher und fachlicher Ebene. Dein Ziel ist es, Herausforderungen im Umgang mit unseren Kunden effektiv und verkaufsorientiert zu meistern. Du entwickelst nicht nur kurzfristigen Lösungen, sondern verbesserst den Erfolg des ganzen Verkaufsteams nachhaltig:

- Entwicklung und Durchführung von strukturierten Coaching-on-the-job-Maßnahmen sowie von Kommunikation- und Verkaufstrainings
- Umsetzung unserer Sales Strategie inkl. aktiver Zusatzverkäufe
- Fachliche Einarbeitung neuer Reiseverkäufer/-innen zum Thema Verkaufskompetenzen
- Entwicklung eines High-Performance-Sales-Team
- Abstimmung des Coaching-Bedarfs nach Verkaufskennzahlen und Durchführung von Kurzmaßnahmen
- Zielgerichtetes Reporting in Bezug auf durchgeführte Coachings für Geschäftsführung und Abteilungsleitung

Ihr Profil:

Du bringst eigene und erfolgreiche Verkaufserfahrung in einem dynamischen Arbeitsumfeld sowie umfassende Erfahrungen als Trainer/in von Verkaufseinheiten bzw. eine Ausbildung als Verkaufstrainer mit. Zusätzlich besitzt du ausgeprägte Fähigkeiten um unsere Reiseverkäufer/-innen anzuleiten, zu coachen und für den erfolgreichen Verkauf zu begeistern. Darüber hinaus wird dein Profil abgerundet durch:

- Gutes Verständnis für die gängigen Vertriebssteuerungsmethoden (KPIs)
- Hervorragende Kenntnisse im Bereich von Verkaufstechniken, Ein- und Vorwandbehandlung, Bedarfsanalyse sowie Nutzenargumentation
- Klares Verständnis zur Schaffung von Lerntransfer (didaktisches Know-how)
- Eigenständige Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und Hands-On-Mentalität sowie eine ausgeprägte Affinität zum Produkt Reisen und Touristik
- Selbstsichere und empathische Persönlichkeit mit Sozialkompetenz
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft ist Voraussetzung

Sie erwartet:

Wir bieten Ihnen mehr als nur einen Job. Sie werden von Ihrem modernen Arbeitsplatz aus für unsere Kunden überall auf der Welt unterwegs sein. Entsprechend bunt und vielfältig ist unser Angebot. Es erwartet Sie bei uns ein echtes Teamwork und ein tolles Arbeitsklima, ein respektvolles Miteinander und attraktive Sozialleistungen. Darüber hinaus legen wir viel Wert auf die Vereinbarkeit von Familie und Beruf und unterstützen Sie aktiv dabei gesund und fit zu bleiben. Um Ihre Bewerbung zu vereinfachen, nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular. Sie können dort bequem Ihre Unterlagen hochladen und werden schnellstmöglich kontaktiert. Originalunterlagen können nicht zurückgeschickt werden.

**Eileen Trebuth**

touristic24 GmbH

Wallstraße 9-13

10179 Berlin

Tel. 030/ 72610193261

Jobs by FTI auf Facebook

[Online Bewerben](#)