



Geschäftsführer (m/w/d) New Business

Ref.Nr: BIG DE-2019-003326

Firma: BigXtra Touristik GmbH

Die **BigXtra Touristik GmbH** ist ein Unternehmen der FTI GROUP mit Sitz in München und einer der größten deutschen Reiseveranstalter für den Vertrieb von Reisen als Aktionsware. Unsere Stärke ist die Produktion von speziellen Angeboten für große Partner im Direktvertrieb und die Platzierung dieser Produkte innerhalb kürzester Zeit am Markt. Neben dem Vertrieb über den größten deutschen Reishoppingsender sonnenklar.TV, über Reisebüros und Internet produzieren wir sogenannte Aktionsware für Spezialanbieter.

Aufgaben/Tasks

- Konzeption der Expansionsstrategie zur Erreichung der Umsatzziele
- Definition, Akquisition und Entwicklung von neuen (Kooperations-) Partnerunternehmen in der D-A-CH Region sowie in Frankreich und der Niederlande
- Durchführen von Markt- und Wettbewerbsanalysen mit Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Analysieren und Einschätzen von Umsatz- und Entwicklungspotenzialen unter Berücksichtigung entsprechender Kundenzielgruppen und Marktentwicklungen
- Umsatz- und Budgetverantwortung für das New Business Geschäft
- Führen von strategisch bedeutsamen Konditions- und Vertragsverhandlungen
- Prüfen bestehender Produkte auf Kompatibilität sowie Neugestaltung in enger Zusammenarbeit mit den Produktbereichen
- Implementieren der neuen Partnerunternehmen in das bestehende Key Account Vertriebsmanagement
- Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden und Geschäftspartnern

Profil/Qualifications

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Direktvertrieb, idealerweise in der Reisebranche
- Starkes Netzwerk bei potenziellen Partnerunternehmen
- Ausgeprägte kommunikative und rhetorische Fähigkeiten
- Nachweisliche Erfahrungen in der Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen und strategischer Partnerschaften
- Umfangreiche Erfahrungen im CRM-Bereich
- Ausgeprägte Kenntnisse in der Angebotsdarstellung
- Fundierte Produktkenntnisse im Reisebereich
- Strategisches und unternehmerisches Denken und Handeln, sowie eine hohe Zahlenaffinität
- Ausgeprägte Umsetzungstärke
- Mehrjährige Führungserfahrung

Wir bieten:

Mehr als nur einen Arbeitsplatz, denn unsere Mitarbeiter sind uns als Person wichtig. Neben klassischen Dingen, wie betrieblicher Altersvorsorge und einem monatlichen Fahrtkostenzuschuss kümmern wir uns auch darum, dass Sie kulinarisch rundum versorgt sind. Denn in unserer 950m2 großen Lounge mit Alpenblick können Sie sich zu günstigen Mitarbeiterpreisen vom Frühstück bis zum After Work Drink verwöhnen lassen.

Außerdem wissen wir, was im stressigen 21. Jahrhundert wichtig ist: Die Work Life Balance. Deswegen bekommen Sie als unser Mitarbeiter auch 30 Tage Urlaub (zzgl. 24.12. und 31.12.), damit Sie die Seele baumeln lassen können, von diversen Mitarbeiterrabatten profitieren können und weiterhin Spaß daran haben, für unsere Gäste Urlaub zu gestalten. Neugierig geworden?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular. Bewerbungen per E-Mail oder per Post können nicht verarbeitet und in unseren Bewerbungsprozess aufgenommen werden und Originalunterlagen können nicht zurückgeschickt werden.



Doris Bernet

BigXtra Touristik GmbH

Personalmanagement

Landsberger Str. 88

80339 München

Jobs by FTI auf [Facebook](#)

Online Bewerben