



Product Sales Manager (m/w/d)

Firma: FTI Touristik GmbH

Ref.Nr: FTI DE Prod Sal (Dep)-2019-003473

FTI Touristik GmbH ist der viertgrößte Reiseveranstalter in Deutschland und Europa. Wir bieten die ganze Bandbreite an Reisen und Reisebausteinen - für jeden Anspruch und zu 100 Destinationen der Welt. Mit großer Begeisterung verfolgen wir unsere anspruchsvollen Ziele und legen dabei großen Wert auf ein attraktives Arbeitsumfeld, ein sehr gutes Arbeitsklima und individuelle Entfaltungsmöglichkeiten jedes Einzelnen.

Aufgaben/Tasks

- Ansprechpartner für verschiedene interne Abteilungen (Vertrieb, Marketing, Onlinebereich, Grafik, Presse) und externe Partner (Reisebüros, Flughäfen) bezüglich aktueller Angebote im B2B und B2C Bereich
- Aktive Planung, Gestaltung und Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen (z.B. Push Calls/Sales Calls, B2C Push, Flughafenmarketing etc.) sowie regelmäßige Kommunikation wichtiger Themen, aktueller Specials und News
- Angebotserstellung für diverse Werbekampagnen in enger Zusammenarbeit mit den Produkt-, Flug- und Revenue- & Pricing Teams
- Mitarbeit am Content der Reisebüro-Serviceseite, unserer Homepages z.B. www.fti.de, sowie der Homepage unseres Reise-Shoppingsenders www.sonnenklar.tv
- 2nd Level Support für ausgewählte Vertriebspartner, Preis Matching, Upselling
- Konzeption, Teilnahme & Begleitung an Roadshows, Inforeisen, Desti Pros, Tagesflügen etc.

Profil/Qualifications

- Abgeschlossene touristische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Kenntnisse des deutschen bzw. europäischen Veranstaltermarktes von Vorteil
- Erste Erfahrung im Umgang mit den gängigen Reservierungssystemen von Vorteil
- Beherrschung der gängigen MS-Office Produkte, gute EDV-Kenntnisse (Photoshop, Typo3)
- Gespür für Markttendenzen und Absatzmöglichkeiten
- Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kreativität, Textsicherheit und ein gutes Sprachgefühl
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

Wir bieten:

Wir sind davon überzeugt, dass eine enge und transparente Zusammenarbeit aller Bereiche die Grundlage für den gemeinsamen Erfolg darstellt. Deshalb arbeiten wir in flachen Hierarchien und kommunizieren miteinander stets auf Augenhöhe.

Neben klassischen Leistungen wie betrieblicher Altersvorsorge und einem monatlichen Fahrtkostenzuschuss kümmern wir uns auch darum, dass Sie kulinarisch rundum versorgt sind. Denn in unseren Lounges können Sie sich zu günstigen Mitarbeiterpreisen verwöhnen lassen.

Außerdem wissen wir, was im stressigen 21. Jahrhundert wichtig ist: Die Work Life Balance. Deswegen bekommen Sie als unser Mitarbeiter auch 30 Tage Urlaub (zzgl. 24.12. und 31.12.), damit Sie die Seele baumeln lassen können. Zusätzlich profitieren Sie von diversen Mitarbeiterreiserabatten.

Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular (inkl. Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung).



Rebecca Wright

FTI Touristik GmbH
Personalmanagement
Landsberger Str. 88
80339 München
Jobs by FTI auf [Facebook](#)

Online Bewerben