



Commercial Executive - Dubai
Firma: Meeting Point Tourism LLC

Ref.Nr: MPI (MD)-2019-003557

Meeting Point International is a part of the FTI Group, the third largest Travel Operator in Germany and Europe.

We are a worldwide company providing destination management services for travel professionals.

Current destinations we operate within include, popular Mediterranean holiday hot-spots such as; The Canaries, Spain, Greece, Turkey, Portugal, Italy and Cyprus, further afield resorts such as Azores, Egypt, Morocco, Tunisia and Lebanon, and long-haul destinations such as USA, the Caribbean, Thailand, the UAE and Oman.

Aufgaben/Tasks

Meeting Point International ist ein führendes globales Destination Management Unternehmen, das einem breiten Spektrum von Reiseveranstaltern und Reiseunternehmen weltweit maßgeschneiderte Produkte und Konzepte anbietet.

Wir bieten erstklassige Destination Management Lösungen wie die Bereitstellung von Hotels, Transfers, Ausflügen, Vertretung vor Ort und allen Bodenabfertigungsdiensten.

Als Teil der FTI Group, dem viertgrößten Reiseveranstalter in Deutschland und in Europa, ist Meeting Point ein weltweites Unternehmen, das Destination Management Services für Reiseprofis anbietet. Zu den aktuellen Reisezielen, in denen wir tätig sind, gehören beliebte Urlaubsorte im Mittelmeerraum wie die Kanarischen Inseln, Spanien, Griechenland, die Türkei, Portugal, Italien, Kroatien und Zypern, weiter entfernte Ziele wie die Azoren, Ägypten, Marokko, Tunesien und der Libanon sowie Fernstreckenziele wie USA, Karibik, Thailand, Vereinigte Arabische Emirate und Oman.

Purpose of the Job:

Der Commercial Executive (CE) ist der generelle Ansprechpartner für alle Anfragen von bestehenden B2B-Kunden wie Reiseveranstaltern (TO). Der CE ist dafür verantwortlich, die Wettbewerbsfähigkeit sicherzustellen und das Wachstum sowie die Rentabilität des Kunden am Zielort zu fördern. Der CE koordiniert die Dienste aller DMC-Abteilungen (Vertragswesen, Datenkontrolle, Reservierung, Operation, Kundendienst sowie Buchhaltung) und garantiert eine hohe Arbeitsqualität aller Abteilungen, um die Produktion des Kunden zu unterstützen.

Key Responsibilities:

Risikomanagement & -kontrolle

Preisstrategie und Ertragsmanagement

Produktentwicklung und Market Intelligence

Kundenorientierung & -bewusstsein

Profil/Qualifications

About You:

Bachelor-Abschluss in Betriebswirtschaft, Vertrieb, Wirtschaftswissenschaften oder verwandten Bereichen

1-2 Jahre Vertriebserfahrung in einer DMC, im Reisebüro oder Reiseveranstalter

We are looking forward to receiving your informative job application written in English via our online application form. Only applications received via our online application form will be considered. Unfortunately, applications received via e-mail or post will not be processed and included in our recruitment procedure. Original documents cannot be returned.



Otto Vazquez Dominguez

Meeting Point International

Landsberger Str. 88

80339 München

Jobs by FTI auf Facebook

[Online Bewerben](#)