



Key Account Manager (m/w/d)

Firma: BigXtra Touristik GmbH

Ref.Nr: BIG DE Key Acc & Rsb-2019-003677

Die **BigXtra Touristik GmbH** ist ein Unternehmen der FTI GROUP mit Sitz in München und einer der größten deutschen Reiseveranstalter für den Vertrieb von Reisen als Aktionsware. Unsere Stärke ist die Produktion von speziellen Angeboten für große Partner im Direktvertrieb und die Platzierung dieser Produkte innerhalb kürzester Zeit am Markt. Neben dem Vertrieb über den größten deutschen Reiseshoppingsender sonnenklar.TV, über Reisebüros und Internet produzieren wir sogenannte Aktionsware für Spezialanbieter.

Aufgaben/Tasks

Für unsere Vertriebs-Abteilung, bestehend aus Junior Account Managern Manager, Account Managern und Key Account Manager, suchen wir Verstärkung.

- Betreuung und fortlaufender Ausbau der zu verantwortenden Key Accounts durch Planung, Gestaltung und Durchführung entsprechender Verkaufsmaßnahmen
- Eigenständiges Verhandeln von Kooperationsmodellen hinsichtlich neuer Vertriebskanäle und/oder -partnern
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die definierten Key Accounts
- Erstellung konkreter Produkthanforderungen entsprechend der zu beliefernden Vertriebskanäle und Kundensegmente
- Konkurrenz- und Marktanalysen sowie die Erstellung diverser Forecasts
- Fachliche und disziplinarische Führung

Profil/Qualifications

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt Tourismus
- Mehrjährige Berufserfahrung bei einem Reiseveranstalter, vorzugsweise im Direktvertrieb
- Erste Führungserfahrung wünschenswert
- Sicherer Umgang mit den MS Office Produkten, BLANK-Kenntnisse von Vorteil
- Gutes Zahlenverständnis, analytisches Denkvermögen und Kostenbewusstsein
- Reisebereitschaft sowie gültige Fahrerlaubnis
- Zielorientierte Arbeitsweise sowie großes Engagement

Wir bieten:

Wir sind davon überzeugt, dass eine enge und transparente Zusammenarbeit aller Bereiche die Grundlage für den gemeinsamen Erfolg darstellt. Deshalb arbeiten wir in flachen Hierarchien und kommunizieren miteinander stets auf Augenhöhe. Neben klassischen Leistungen wie betrieblicher Altersvorsorge und einem monatlichen Fahrtkostenzuschuss kümmern wir uns auch darum, dass Sie kulinarisch rundum versorgt sind. Denn in unseren Lounges können Sie sich zu günstigen Mitarbeiterpreisen verwöhnen lassen. Außerdem wissen wir, was im stressigen 21. Jahrhundert wichtig ist: Die Work Life Balance. Deswegen bekommen Sie als unser Mitarbeiter auch 30 Tage Urlaub (zzgl. 24.12. und 31.12.), damit Sie die Seele baumeln lassen können. Zusätzlich profitieren Sie von diversen Mitarbeiterreiserabatten. Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Online-Bewerbungsformular (inkl. Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung).



Doris Bernet

BigXtra Touristik GmbH

Personalmanagement

Landsberger Str. 88

80339 München

Jobs by FTI auf [Facebook](#)

Online Bewerben