



Technicien Forfaitiste Groupes (H/F) 100%

Firma: FTI Touristik AG (Schweiz)

Ref.Nr: FTI FR Gr-2019-003698

Die FTI GROUP ist ein Reiseunternehmen mit ihrem Hauptsitz in München. Weltweit beschäftigt das Unternehmen rund 12.000 Mitarbeiter. Mit seinen verschiedenen Marken deckt der viertgrößte Reiseveranstalter Europas nahezu die gesamte Bandbreite an Reisen und Reisebausteinen - für jeden Anspruch und zu 100 Destinationen der Welt ab.

Die **FTI Touristik**, mit ihren Standorten in Allschwil (BSL) und Dietlikon (ZRH), hat sich zu einem der führenden Unternehmen der Schweizer Reisebranche entwickelt.

Mit großer Begeisterung verfolgen wir unsere anspruchsvollen Ziele und legen dabei großen Wert auf ein attraktives Arbeitsumfeld, ein sehr gutes Arbeitsklima und individuelle Entfaltungsmöglichkeiten jedes Einzelnen.

Aufgaben/Tasks

Votre mission principale sera de développer les ventes Groupes pour le marché français et de perfectionner la relation avec notre clientèle. En tant qu'interlocuteur privilégié avec les Grands Comptes Groupes Agences, vous coordonnerez les actions avec notre service commercial et serez en contact permanent avec les agences Groupes afin de répondre au mieux à leurs attentes.

Nous recherchons pour compléter notre équipe basée à Allschwil (CH) un ou une Forfaitiste Groupes. Ses missions seront les suivantes:

- Elaborer les devis de voyages groupes
- Traiter et suivre des demandes de cotations groupes
- Assurer le suivi technique des dossiers qui vous seront confiés
- Mettre en place, suivre et optimiser les actions/ventes avec les partenaires internes et externes
- Travailler en partenariat avec l'équipe commerciale terrain FTI
- Tenir informer les commerciaux des ventes Groupes sur leurs secteurs et suivi des dossiers importants
- Mettre à jour et développer le fichier agences Groupes
- Piloter la participation aux workshops et/ou salons Groupes
- Etablir et communiquer régulièrement avec des newsletters spéciales Groupes

Profil/Qualifications

- Formation supérieure dans le Tourisme, bonne connaissance de l'environnement groupes (destinations, fournisseurs, réceptifs)
- Expérience de 3 ans sur un poste similaire
- Réelles capacités commerciales, qualités techniques et relationnelles
- Maîtrise de l'anglais impératif, de bonnes connaissances en allemand seraient un vrai plus
- Maîtrise des outils bureautiques (Outlook, Word, Excel, Powerpoint)
- Structuré, organisé, flexible, rigoureux, à l'aise dans la vente et le relationnel client

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit, einen modernen Arbeitsplatz, ein motiviertes und starkes Team sowie die Vorteile der Tourismusbranche.



Simone Hosner
FTI Touristik AG
Binningerstrasse 94
CH-4123 Allschwil
Tel. 0041- 61 560 7101
Jobs by FTI auf [Facebook](#)

[Online Bewerben](#)